

# 不撓不屈

ふとうふくつ

## アフターサービス強化

海外メンテ対応

(4)

スに特化したアフターサービス部を立ち上げ、製品の修理やオーバーホールに対応する。本社には6人の専任者、名古屋事務所には2人を配置した。森は「専任で希望に応えた」と姿勢を示す。

近年は従来堅調な中国やインドだけでなく、北米や欧州でも販売が好調で。当然、アフターサービスの需要も出てくる。そこでタイにはメンテナンス会社を設立した。中國でもメンテナンスの合弁会社設立を検討している。メンテナン

成長期待の製品  
森には4歳年下の弟、孝信がいて専務を務め

な中、多軸成形プレスを国に戦略的基盤技術高度化支援事業（サポイン事業）に採択されて開発し、F.B.事業に参入する。孝一は孝信の協力を得て、売り込み先とのコ

業）に採択され開発し、F.B.事業は井上誠吾前社長が始め、孝一が一緒に、今後について「（試作）変革期を走る

を進めた。孝信の助けの金はだいぶ使わされた」格取得推進などに取り組んでいる。さらに「地元の子どもたちにモノづくりの楽しさを伝えられれば」とも構想。地元企業を知るため、小学校の先生による工場見学など新たな地域の動きが始まっている。

森鉄工の主力取引先である自動車業界は電気自動車（EV）の普及や自動運転の実用化など変革期にある。これからも同社の機械でしかできない加工を追求し、走り続ける。

（1）の項おわり。西部・増重直樹が担当しまし



## 100周年、加工開発で新風を

になって成長させた。兄弟には多軸成形アレスこそ「新しい機械」として一から育て上げたという自負がある。孝一は「おとおり、高校在学中の資

（1）の項おわり。西部・増重直樹が担当しまし

# 森鉄工

9/15(火) 日刊工業

市）の主力製品である複合成形可能なファインブルーニングプレス（FB）は海外シェア40～50%を占め、約20カ国に販売実績を持つ。社長の森孝一が最近意識しているのが2022年に迎える設立100周年。それに向けてアフターサービスを強化しようとしている。メンテナン

スに特化したアフターサービス部を立ち上げ、製品の修理やオーバーホールに対応する。本社には6人の専任者、名古屋事務所には2人を配置した。森は「専任で希望に応えた」と姿勢を示す。

近年は従来堅調な中国やインドだけでなく、北米や欧州でも販売が好調で。当然、アフターサービスの需要も出てくる。そこでタイにはメンテナンス会社を設立した。中國でもメンテナンスの合弁会社設立を検討している。メンテナン

化支援事業（サポイン事業）に採択され開発し、F.B.事業は井上誠吾前社長が始め、孝一が一緒に、今後について「（試作）変革期を走る

を進めた。孝信の助けの金はだいぶ使わされた」格取得推進などに取り組んでいる。さらに「地元の子どもたちにモノづくりの楽しさを伝えられれば」とも構想。地元企業を知るため、小学校の先生による工場見学など新たな地域の動きが始まっている。

森鉄工の主力取引先である自動車業界は電気自動車（EV）の普及や自動運転の実用化など変革期にある。これからも同社の機械でしかできない加工を追求し、走り続ける。

（1）の項おわり。西部・増重直樹が担当しまし